



# NCP

## Case Study

### IT-Sicherheit „Made in Germany“



## „Security as a Service“ mit SECURITYSQUAD Individuelle Cybersecurity für den Mittelstand

Die Zahl der IT-Security-Vorfälle hat in den letzten Jahren drastisch zugenommen. Von großen Konzernen bis hin zu Kleinunternehmen sehen sich Betriebe jeder Größe von den Gefahren durch Cyberangriffe bedroht. Gerade für Unternehmen aus dem Mittelstand ist die Situation besonders brisant, da es Angreifer oft auf vermeintlich wenig geschützte Betriebe abgesehen haben. SECURITYSQUAD setzt dort an und macht moderne Sicherheitslösungen für alle Unternehmen in sämtlichen Branchen zugänglich. Das 2022 gegründete Unternehmen hat sich auf die Planung und Implementierung von ganzheitlichen Cybersecurity-Lösungen spezialisiert.

Die IT-Sicherheitsexperten aus Frickingen am Bodensee haben es sich zur Aufgabe gemacht, vor allem mittelständische Kunden bei der Verwirklichung ihrer IT-Security-Pläne zu unterstützen. Das Thema stellt gerade für kleinere Unternehmen ohne großes Know-how in diesem Bereich eine große Herausforderung dar. Spätestens seit Beginn der Corona-Pandemie ist die Zahl der Cyberattacken in allen Branchen jedoch so rapide gestiegen, dass auch kleinere Betriebe nicht mehr umhinkommen, ihre bisherige Security-Umgebung grundlegend zu überdenken.

Hier steht SECURITYSQUAD Unternehmen bei der Beratung, Planung und Umsetzung einer lückenlosen

Cybersecurity-Strategie zur Seite. Für die Umsetzung dieser „Security as a Service“-Strategie suchte man nach einem Partner, mit dem man hochsicheren Remote Access sowohl Kunden mit großen als auch kleinen Infrastrukturen anbieten konnte. Die Wahl fiel auf die Secure Enterprise VPN Solution von NCP, die SECURITYSQUAD als komplett gemanagte „VPN as a Service“-Lösung unter dem Namen GUARDIANGATE anbietet. Die NCP-Produkte zeichnen sich dabei durch diverse, entscheidende Vorteile aus.

*„Wir möchten unseren mittelständischen Kunden stets verlässliche IT-Sicherheitslösungen anbieten, die modern, flexibel und jederzeit skalierbar sind. Mit NCP haben wir den passenden Partner dafür gefunden! Mit den Produkten von NCP sind wir in der Lage unsere „VPN as a Service“-Lösung GUARDIANGATE auf höchstem Sicherheitsniveau und maximaler Anwenderfreundlichkeit anbieten zu können. Damit die Zugriffe unserer Kunden auf Daten und Ressourcen in ihren Unternehmensnetzwerken allzeit geschützt sind.“*

**René Karcher, CEO von SECURITYSQUAD**



 **GUARDIANGATE**



## Flexibel verteilen und administrieren

Auf technischer Ebene setzt SECURITYSQUAD auf die zentral gemanagte NCP Enterprise VPN-Lösung, die sowohl für Windows, macOS und Linux als auch für mobile Endgeräte mit Android und iOS verfügbar ist. Verwaltet wird diese über das NCP Secure Enterprise Management als zentrale Management-Komponente. SECURITYSQUAD standen insbesondere die Punkte „Flexibilität“ und „Mandantenfähigkeit“ der NCP-VPN-Lösung im Fokus. Kunden soll genau die Anzahl an Clients zur Verfügung gestellt werden, die sie zur Erfüllung ihres Remote-Access-Bedarfes benötigen - unabhängig der Unternehmensgröße. Auf diese Weise profitieren auch mittelständische Betriebe auf wirtschaftlich sinnvoller Art von den Vorzügen professioneller VPN-Lösungen. In der Praxis nutzt SECURITYSQUAD dabei das „Pay-per-Use“-Lizenzmodell von NCP.

Hierbei stellt NCP sämtliche benötigten Enterprise-Lizenzen in gewünschter Menge zur Verfügung. Diese VPN-Clients kann SECURITYSQUAD wiederum mittels flexibler Abonnementoptionen an seine Kunden verteilen. Die Abrechnung erfolgt anschließend nach tatsächlicher Nutzung. So können die Unternehmen passgenau und vor allem wirtschaftlich mit flexiblem Remote Access versorgt werden und zeitgleich das eigene Sicherheitsniveau deutlich erhöhen.

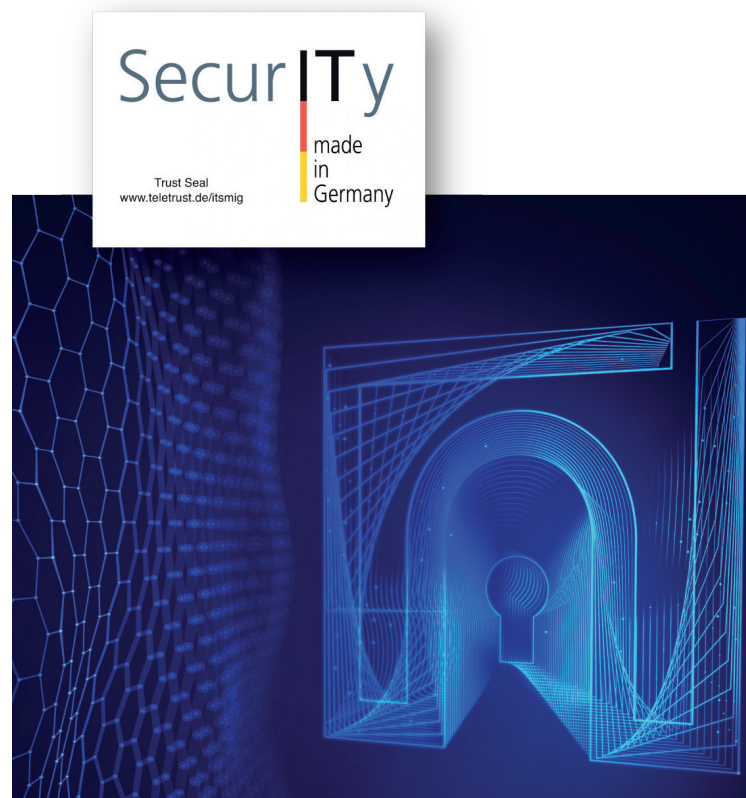
Um diese Konstellation in der Praxis auch vernünftig umsetzen zu können, ist der Einsatz des NCP Secure Enterprise Managements (SEM) von entscheidender Bedeutung. Diese Management-Komponente ermöglicht es Unternehmen, ihre Remote User zentral zu verwalten. IT-Admins können Updates oder Firewall-Richtlinien mit wenigen Mausklicks an alle Nutzer im Betrieb ausspielen, damit alle Clients auf dem gleichen, aktuellen Stand sind. Dies erhöht nicht nur das Sicherheitslevel des Unternehmens, sondern reduziert auch den administrativen Aufwand für die IT-Verantwortlichen.

Das SEM ist außerdem voll mandantenfähig. Dadurch kann SECURITYSQUAD mehrere Kunden (Mandanten) auf einem Server mit den NCP-VPN-Produkten versorgen, ohne dass diese untereinander Einblick in fremde Daten, Benutzerverwaltung und andere Dienste haben. Der notwendige Datenschutz wird dadurch zu jeder Zeit gewährt, während der Ressourcenaufwand seitens SECURITYSQUAD geringgehalten wird.

## Mittelständische Betriebe sicher machen - unabhängig von der Hardware

Genau so unterschiedlich wie die Ansprüche der Kunden sind auch ihre IT-Infrastrukturen. Manche Unternehmen haben besonders viele Außendienstmitarbeiter oder Kollegen im Homeoffice, die eine andere Konfiguration voraussetzen als bei Firmen mit wenigen Remote Workern. Zudem unterscheidet sich auch die Art der genutzten Betriebssysteme und Hardware von Mandant zu Mandant. Daher gilt es für SECURITYSQUAD, sich von der Beratung über die Planung bis hin zur Implementierung der IT-Sicherheitslösung jederzeit an die jeweiligen Gegebenheiten anzupassen.

Dies gelingt den Sicherheitsexperten dadurch, dass sie die NCP Secure Enterprise VPN Solution in jede bestehende IT-Infrastruktur integrieren und dabei mit standardisierten Schnittstellen arbeiten können. Auf diese Weise können alle erforderlichen Nutzungsszenarien abgebildet und eine hohe Kompatibilität zu allen gängigen Server-Komponenten, VPN-Gateways, Plattformen und Betriebssystemen wie



Windows, macOS, Linux oder auch Android und iOS erreicht werden. Die betreuten Betriebe erhöhen ihr IT-Security-Niveau somit merklich, ohne ihre Infrastruktur komplett umrüsten zu müssen.

*„Die Balance bei NCP zwischen höchster Sicherheit bis zur VS-NfD-Zulassung und Anwenderfreundlichkeit ist einzigartig auf dem Markt.“*

**René Karcher, CEO von SECURITYSQUAD**

## IT-Security „Made in Germany“

Die Themen „Datenschutz“ und „digitale Souveränität“ haben in den letzten Jahren und Monaten stark an Bedeutung gewonnen. Gerade im Cloud-Bereich können sich Betriebe oft nicht sicher sein, wo die eigenen Daten verarbeitet und gespeichert werden. Um dieses Problem zu umgehen, griff man vielerorts zu eigenen Servern und On-Premise-Lösungen. Gerade der Aufbau einer eigenen Server-Infrastruktur lässt für mittelständische Unternehmen jedoch zusätzliche Hardware- und Wartungskosten entstehen, die das ohnehin eng gestrickte IT-Budget zusätzlich belasten. Aus diesem Grund arbeitet SECURITYSQUAD mit einem eigenen HA-Server-Verbund (High Availability), um die Ausfallsicherheit und Stabilität für seine Kunden so weit wie möglich zu erhöhen.

## Schutz für Kritische Infrastrukturen

Abseits davon spricht SECURITYSQUAD auch Unternehmen an, die im Bereich der Kritischen Infrastruktur (KRITIS) angesiedelt sind und daher besonders strenge Auflagen hinsichtlich Vertraulichkeit und Datenschutz zu erfüllen haben. Daher war es SECURITYSQUAD als deutsches Unternehmen essenziell, mit einem Partner zusammenzuarbeiten, der ebenfalls Produkte und Lösungen „Made in Germany“ anbietet und höchsten Wert auf die Einhaltung strenger Datenschutz-Richtlinien legt.

NCP konnte all diese Anforderungen vollends erfüllen: Nicht nur entwickelt NCP alle Softwarekomponenten im Firmensitz am Standort Nürnberg komplett eigenständig, sondern bietet auch Lösungen, die vom Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik (BSI) für VS-NfD (Verschlussachen – nur für den Dienstgebrauch) zugelassen sind. Diese erfüllen höchste Datenschutz- und

Geheimhaltungsrichtlinien und garantieren, dass auch sensible Informationen mehrerer Mandanten zu jeder Zeit sicher übertragen und verarbeitet werden können. Auf diese Weise kann SECURITYSQUAD auch im Bereich der öffentlichen Hand und Branchen wie Energie, Wasser, Gesundheit oder Transport Betrieben mit einer hochsicheren VPN-Lösung unterstützend zur Seite stehen.

## Hochsicherer VPNaaS

Diese Funktionen und Aspekte der NCP-VPN-Lösung erlauben es SECURITYSQUAD, seinen Kunden eine vollumfängliche „VPN as a Service“-Dienstleistung (VPNaaS) anzubieten. Dabei sind den IT-Spezialisten vom Bodensee nicht zuletzt die Aspekte „Beratung und Kundenservice“ sehr wichtig. Von der ersten Kontaktforderung bis zur Implementierung der Lösung soll keine Frage des Kunden unbeantwortet bleiben. Hierbei arbeiten NCP und SECURITYSQUAD eng zusammen, um optimale Lösungen für die Betriebe zu finden und den Anforderungen in jedem individuellen Fall vollends gerecht zu werden.

NCP stellt dabei mit seinen Lösungen sicher, dass höchste IT-Sicherheitsstandards und neue Regelungen wie NIS-2, das IT-Sicherheitsgesetz oder der BSI-Grundschutz gewahrt werden.

*„Bei allen Beratungs- und Unterstützungsleistungen ist es uns sehr wichtig auf die Bedürfnisse und Anforderungen des Kunden einzugehen. Somit startet jede Kundenbeziehung bei uns mit einem ausführlichen Beratungs- und Anforderungsgespräch.“*

**René Karcher, CEO von SECURITYSQUAD**





## Moderner Remote Access als Ergebnis

Im Ergebnis schafft es SECURITYSQUAD durch die NCP Secure Enterprise VPN Solution, ihren Kunden einen hoch-sicheren Full-Managed-VPN-Service anzubieten, der durch seinen modularen Aufbau und die hohe Skalierbarkeit für alle Unternehmensgrößen die passende IT-Absicherung bietet. Die Mandantenfähigkeit der VPN-Lösung ermöglicht den Einsatz mit vielen einzelnen Kunden, während das NCP Secure Enterprise Management eine schnelle Umsetzung von Policy-Anpassungen erlaubt und in Summe für weniger Ausfälle sorgt.

Auf diese Weise konnte NCP die initiale Zielsetzung von SECURITYSQUAD erfüllen und mittelständische Kunden auf wirtschaftlich sinnvolle Art mit einer sicheren, flexiblen und stabilen VPN-Infrastruktur versorgen.

## Die Vorteile auf einen Blick:

Der Einsatz der NCP Secure Enterprise VPN Solution erfüllt alle Anforderungen von SECURITYSQUAD und seinen Mandanten. Insbesondere die flexible Lizenzierung, das zentrale Management mit umfangreichen Policy-Möglichkeiten und die Mandantenfähigkeit der Remote-Access-Plattform sorgen dafür, dass SECURITYSQUAD die IT-Infrastruktur seiner Kunden zuverlässig und wirtschaftlich absichern kann.

- ✓ Maximale Flexibilität
- ✓ Höchste Sicherheit
- ✓ Verlässlicher Datenschutz
- ✓ Hohe Geschwindigkeiten
- ✓ Benutzerfreundliche Anwendung
- ✓ Direkter Kundenservice







## IT-Sicherheitslösungen für Ihr Unternehmen



IT Governments & Compliance



Information Security  
Management System



Cloud Services



Security Readiness Check



Zero Trust



Cloud Security



SIEM



Network Security



Client Security



Sie haben Fragen oder möchten einen Termin für eine Produktdemonstration vereinbaren? Dann kontaktieren Sie uns!

NCP engineering GmbH  
Dombühler Straße 2  
90449 Nürnberg

Tel.: +49 911 9968-0  
vertrieb@ncp-e.com  
www.ncp-e.com

Wir freuen uns auf ein Gespräch mit Ihnen!